

Miguel Alberto Rosal Leal

Miguelr1alberto@gmail.com.

 11 2781-1964



Disponibilidad: INMEDIATA

DATOS PERSONALES

Nombres y Apellidos: Miguel Alberto Rosal Leal.

Pasaporte N°: 065629741

DNI Argentino: 95868671 **Residencia Permanente.**

Nacionalidad: Venezolana.

Teléfono: 11 2781-1964

Dirección: Calle Bragado 1736, Barrio Jardín. Córdoba Capital

Correos: Miguelr1alberto@gmail.com

Fecha y Lugar de Nacimiento: 18/02/1983 - Maracaibo / Edo. Zulia / Venezuela

FORMACION ACADEMICA



Instituto: Unidad Educativa Diego Ibarra (año 1999)

Título Obtenido: Bachiller en Ciencias

Universidad del Zulia (año 2006)

Título obtenido: Ingeniero Mecánico

EXPERIENCIA PROFESIONAL

EMPRESA: SUPER AUTO S.A

País: ARGENTINA

Ciudad: CORDOBA CAPITAL

Cargo: Vendedor de Autos de todas las Marcas y Modelos.

Tareas desempeñadas: Enfocado en la captación y prospección de clientes, con el fin de finalizar las ventas.

Periodo: 2017-2019

EMPRESA: ACTIVENTAS S.A

País: PANAMA

Ciudad: PANAMA

Cargo: Vendedor de Bienes y Raíces

Tareas desempeñadas: Enfocado en la captación y prospección de propiedades y clientes, en todas las zonas de la ciudad.

Periodo: 2016-2017

EMPRESA: MIKA

País: PANAMA

Ciudad: PANAMA

Cargo: Encargado de cuentas por cobrar y las compras.

Tareas desempeñadas: la cobranza de los diferentes distribuidores, planificación y logística de la distribución de insumos y productos.

Periodo: 2014-2015

EMPRESA: CONSORSIO ABSORBVEN (TRANSNACIONAL – COSTA RICA)

País: VENEZUELA

Ciudad: MARACAIBO

Cargo: Vendedor mayoritario de línea infantil.

Tareas desempeñadas: atención al cliente en la línea infantil, el incremento de volumen de clientes y captación de nuevos clientes

Periodo: 2010-2013

EMPRESA: INDUSTRIAS CORPAÑAL

País: VENEZUELA

Ciudad: CARACAS

Cargo: Visitador Medico

Tareas desempeñadas: área de atención (cuidado para la continencia y protección infantil)

Periodo: 2008-2010

FORMACION COMPLEMENTARIA

Certificado en ventas Seminario en neuroventas, marketing y estudio de mercado, dictado por David Peralta.

Lugar: córdoba Capital

Periodo: 2019

Certificado de Acobir “Guía práctica del uso de la herramienta ventanilla virtual y consultas web del registro público de Panamá”

Lugar: Sede ACOBIR

País: PANAMA

Periodo: 2017

Certificado de Acobir “Captación- contratos que todo corredor de Bienes y Raíces debe conocer”

Lugar: Sede ACOBIR

País: PANAMA

Periodo: 2017

Curso “captación de MLS (Multiple Listings Service) “

Lugar: ACTIVENTAS S.A

País: PANAMA

Periodo: 2017

Curso “Gestión de Estructuras Gerenciales”

Lugar: Hotel Kristoff

País: VENEZUELA

Periodo: 2012

Curso “Planificación de Manejo de Personal”

Lugar: LUZ (Universidad del Zulia)

País: VENEZUELA

Periodo: 2012

Curso: Instituto ICELUZ Venezuela C.A. Adiestramiento Alternativo
“Obligaciones Laborales”

Lugar: LUZ (Universidad del Zulia)

País: VENEZUELA

Periodo: 2012

Curso: Universidad del Zulia. Facultad de Ciencias Económicas y Sociales
FACECSA

“Diseño de Ventas con Objetivos”

Lugar: LUZ (Universidad del Zulia)

PAIS: VENEZUELA

PERIODO: 2012

HABILIDADES PERSONALES Y APTITUDES PRINCIPALES

- Con 13 años de Experiencia en ventas (consumo masivo, artículos para el hogar, materiales de construcción, bienes e inmuebles etc.)
- Manejo del paquete Microsoft Office
- Ingeniería
- Liderazgo
- Compromiso
- Relaciones laborales efectivas
- Supervisión y Manejo de personal
- Toma de Decisiones
- Trabajo en Equipo
- Adaptación al cambio
- Capacidad de análisis y solución de problemas
- Planificación, dirección y control
- Administración de proyectos
- Atención al Cliente

