



IGNACIO NICOLÁS SAAVEDRA

24 años – Juan Manuel de Rosas 3160 | Rosario, Santa Fe,
Argentina | Tel. 341 5 861 652 | ignaciopsaavedra@gmail.com

OBJETIVOS

Educarme y desarrollarme en distintas áreas de mis aptitudes profesionales. Busco desafíos constantes para adquirir nuevos conocimientos.

EXPERIENCIA LABORAL

Secretario • Foro Regional Rosario • 2019

En 2019 me desempeñé como secretario de la Asociación Civil Foro Regional Rosario, realicé tareas administrativas, de relaciones institucionales y de comunicación. Me encargué de la atención a socios y proveedores, cobranzas, organización de eventos, presentación de balances, trámites ante entidades públicas, gestiones con organismos y funcionarios públicos a nivel municipal, provincial y nacional y de los tres poderes, confección de actas en reuniones de Consejo Directivo y asambleas de socios y demás trabajos relacionados a la vida política e institucional de la organización.

Socio Fundador • FODA Consultora • 2017 - 2018

En septiembre el año 2017 fundé FODA Consultora, una pequeña empresa basada en dinámicas interdisciplinarias dedicada a asesorar en diversas cuestiones a emprendimientos y PyMEs.

Mi principal tarea fue llevar adelante las relaciones institucionales de la empresa, generando vínculos con potenciales clientes, potenciales proveedores y “mentores” – exitosos profesionales del sector público y privado. Además, me encargué de sentar las bases para el desarrollo de un programa social sin fines de lucro desprendido de la consultora, organizando la estructura y redactando los estatutos de este.

Socio gerente • Más Que Rico • Julio 2016 – Enero 2017

En el año 2016 puse en marcha mi primer emprendimiento gastronómico emplazado sobre Avenida Pellegrini en Barrio Martín, dedicado a la elaboración de sándwiches frescos y tablas de fiambres. Mi rol era la administración del negocio y la atención al público, tratando con proveedores, clientes y llevando adelante la contabilidad del local.

Vendedor • Snow Travel Argentina • Temporadas 2014/2015

Los años 2014 y 2015, como una actividad extra a la universidad, me dediqué a la venta de intangibles, con un equipo de trabajo de 4 vendedores, dedicándome principalmente a reuniones con los clientes para asesoramiento sobre el producto.

EDUCACIÓN

Abogacía • 40/56 Materias aprobadas • Universidad Católica Argentina

Actualmente me encuentro en la última instancia de mi carrera universitaria. Finalicé el cursado en el año 2019 y tengo como objetivo recibirme en Octubre/Noviembre de 2020.

Economía y Gestión de las Organizaciones • 2012 • Colegio La Salle

CAPACITACIONES

Curso de ventas y persuasión – Nivel I y II

Dictado por el Dr. Franco Pisso

Septiembre – Octubre 2019

Se abordaron las temáticas: gatillos mentales: historia, autoridad, desapego, escasez, reciprocidad, etiqueta, especificidad, prueba social y anticipación.

Curso de Oratoria

Dictado por el Dr. Franco Pisso

Octubre - 2018

Se abordaron las temáticas: prejuicios, estructura de la comunicación, estructura del discurso, mirada, volumen, entonación, inflexiones, silencios, pausas, personalidad, errores y neuronas espejo.

VOLUNTARIADO

Colaborador – Fundación Nueva Generación Argentina (2018 – actualidad)

Programa “Joven Argentina”

Los años 2018 y 2019 participé del programa “Joven Argentina” de la Fundación Nueva Generación Argentina, el cual consiste en un ciclo de debates semanales con empresarios, profesionales, políticos y figuras reconocidas de distintas áreas.

Este año me incorporé como colaborador en la Fundación, cooperando en el armado de los debates, la captación de participantes y la coordinación con los oradores.

Coordinador – Asociación Civil Conciencia (2013 - 2017)

Programa “Uniando Metas”

Durante más de 4 años formé parte y encabecé el equipo de voluntarios de la Asociación Civil Conciencia en el programa “Uniando metas”, que aglomera más de 100 estudiantes universitarios cada año que trabajan para llevar adelante programas de índole educativa de alto interés para la sociedad.

Las tareas desde que comencé en la Asociación fueron mutando, desde la operatividad pura en el principio, hasta la coordinación de distintas partes del total del equipo de voluntarios.

En el año 2016, junto a otros responsables del equipo, creamos el Equipo de Sponsors, el cual encabecé hasta noviembre del 2017, dedicándonos a buscar financiamiento externo en forma de patrocinio y donaciones por parte de empresarios, profesionales y políticos.

IDIOMAS

Inglés

First Certificate of English (2011)

UNIVERSITY OF CAMBRIDGE ESOL

Certificado de validez internacional. Nivel de escritura, lectura, habla y traducción avanzado.

Curso intensivo de inglés (2012)

Sprachcaffe International

Realicé un curso intensivo de tres semanas de duración en Brighton, East Sussex, Inglaterra.

Italiano

Curso intensivo de italiano (2018)

Scuola Nuova Arcadia

Nivel A2

Realicé un curso intensivo de tres semanas de duración en Casalbordino, Chieti, Abruzzo, Italia.

APTITUDES

Competencias blandas

Administración

Considero a la administración como base para desarrollar una actividad. Es importante conocer las distintas áreas y canales para llevarla a cabo de manera eficiente, y llevar a cabo las distintas tareas necesarias.

Comunicación

Tengo facilidad para comunicarme y expresar mis ideas con claridad. Considero la comunicación fundamental para poder organizar las tareas de manera eficiente y suavizar consecuencias de cualquier tipo de imponderable que pueda presentarse.

Ventas

A lo largo de estos años efectué ventas en distintos aspectos, vendiendo tanto servicios como productos a todo tipo de clientes. Disfruto mucho del proceso de la venta, forjando una relación genuina con los consumidores y clientes, entendiéndola como un proceso más amplio pero sin perder de vista los objetivos.

Liderazgo

Pese a no considerarme como un líder nato, he coordinado equipos de trabajo a lo largo de los años con resultados positivos. Soy un firme creyente del trabajo en equipo para multiplicar resultados y amortiguar los errores.

No tengo miedo de tomar decisiones.

Análisis crítico

Intento escindir cada idea o propuesta que se presente para evaluarla lógicamente e interpretarla según el contexto que le corresponda.

HERRAMIENTAS INFORMÁTICAS

CRM

Bitrix24

Trello

Paquete Office

Otros

Adobe Photoshop