



Datos personales

Fecha de nacimiento: 17/01/1990
DNI: 34933079
Rosario, Santa Fe
Tel cel.: (0341) 156838798
Tel fijo. : (0341) 4815047
Email: mocampo17@outlook.com
URL LinkedIn:
<https://www.linkedin.com/in/marisel-ocampo-138888b2/>

Objetivo profesional

Técnica Superior en Administración Bancaria con amplia experiencia en el área comercial. Busco una posición en el sector financiero que me permita aplicar mis conocimientos en administración y herramientas bancarias, a fines de contribuir a la consecución de los objetivos generales de la organización y continuar mi desarrollo profesional.

Experiencia laboral

2016- actualidad “Claro Argentina”- Emar Ceiba S.A

Cargo: Administrativa comercial

Función: Atención a clientes y ventas. Control diario de caja. Gestión de cobranzas, cuentas corrientes, facturación. Control de legajos, carga de documentación. Manejo de planillas Excel; Sistema de Gestión de la empresa; correo electrónico. Data entry.

2015/2016 Laboratorio Proagro SA

Cargo: Ejecutiva de ventas

Función: Ventas telefónicas. Cuentas corrientes. Gestión de cobranzas. Asesoramiento comercial. Dominio de redes sociales, plataforma E- commerce. Análisis de cuentas corrientes

2012-2015 Easy Call

Cargo: Telemarketer

Función: Venta telefónica de productos bancarios. Asesoramiento comercial. Cumplimiento de objetivos propuestos y alcanzados eficientemente. Sistema de Gestión de la empresa, Base de datos. Capacitación constante en productos y servicios financieros.

Referencias laborales a su disposición

Educación profesional

Oct. 2019 Curso “*Inversión y Financiamiento*”. En Escuela de Negocios- Fundación Libertad.

Marzo a dic. 2019: Curso “*Especialización en Marketing y Ventas*”. En Instituto de Capacitación Rosario (ICR)

Oct. 2019: Asistencia a capacitación en *Derecho Bancario*, realizado en la Bolsa de Comercio Rosario.

2017: *Técnica Superior en Administración Bancaria*. Graduada en Centro de Estudios Superiores

Octubre 2017: Asistencia a Programa “*Venta y calidad de Atención*”, dictado por Carlos Calgiuri

2016: Elaboración de *proyecto económico de exportación* para la empresa “*Ingeniero E. Bertini*”. Investigación de mercado y análisis de costos operativos. *Proyecto a su disposición*

Habilidades

- Orientación a resultados y cumplimiento de objetivos
- Capacidad de trabajar en distintas situaciones y adaptación al cambio sosteniendo un desempeño de excelencia
- Organización y planificación del trabajo
- Trabajo en equipo para lograr metas en común
- Forma de trabajo precisa y metódica
- Compromiso con los valores de la organización y responsabilidad