

Marisel Soledad Ocampo

Técnica Superior en Administración Bancaria



HABILIDADES

- >Cumplimiento de objetivos
- >Adaptación al cambio
- >Capacidad de emprender nuevas tareas
- >Trabajo en equipo
- >Responsabilidad
- >Toma de decisiones
- > Compromiso con valores organizacionales.

CONOCIMIENTOS

- >Documentación y operatoria en importación y Exportación
- >Microsoft Excel, tabla de datos, fórmulas
- >Base de datos
- >Office
- >Idioma: Inglés intermedio (escrito y oral)

DATOS PERSONALES

Fecha nac: 17/01/1990
Tel cel: 3416 838798
Tel fijo: 341- 4815047
Email:
mocampo17@outlook.com
Linkedin: Marisel Ocampo
Disponibilidad full time

Objetivo profesional:

Profesional egresada en el año 2018, con amplia experiencia en el área comercial. Busco una posición en el sector financiero que me permita aplicar mis conocimientos en administración y herramientas bancarias, a fines de contribuir a la consecución de los objetivos generales de la organización y continuar mi desarrollo profesional.

Me encuentro capacitada para emprender nuevas funciones; y si así lo requiera, re ubicarme en otra ciudad/ provincia.

Experiencia laboral

2016- actualidad "Claro Argentina" - Emar Ceiba S.A

Cargo: Administrativa comercial

Función: Atención a clientes y ventas. Control diario de caja. Gestión de cobranzas, cuentas corrientes, facturación. Control de legajos, carga de documentación. Manejo de planillas Excel; Sistema de Gestión de la empresa; correo electrónico. Data entry. Captación, retención y fidelización de clientes. Control de calidad de ventas y atención.

2015/2016 Laboratorio Proagro SA

Cargo: Ejecutiva de ventas

Función: Ventas telefónicas. Cuentas corrientes. Gestión de cobranzas. Asesoramiento comercial. Dominio de redes sociales, plataforma E- commerce. Análisis de cuentas corrientes.

2012-2015 Banco Macro- Easy Call

Cargo: Telemarketer

Función: Venta telefónica de productos bancarios. Asesoramiento comercial. Cumplimiento de objetivos propuestos y alcanzados eficientemente. Sistema de Gestión de la empresa, Base de datos. Capacitación constante en productos y servicios financieros.

Referencias laborales a su disposición

Cursos y capacitaciones

Abril 2020: Seminarios de "Inteligencia emocional" y "Negociación de conflictos". Online. Certificados por Educación Biz

Abril 2020: Curso "Análisis de Recursos Financieros" Online. Certificado por Fundación de Desarrollo Educativo (FUDE)

Oct. 2019 Curso "Inversión y Financiamiento". En Escuela de Negocios- Fundación Libertad.

Marzo a dic. 2019: Curso "Especialización en Marketing y Ventas". En Instituto de Capacitación Rosario (ICR)

Oct. 2019: Asistencia a capacitación en Derecho Bancario, realizado en la Bolsa de Comercio Rosario.

Octubre 2017: Asistencia a Programa "Venta y calidad de Atención", dictado por Carlos Calgiuri.

2016: Elaboración de proyecto económico de exportación para la empresa "Ingeniero E. Bertini". Investigación de mercado y análisis de costos operativos. Proyecto a su disposición